

会社案内

失敗できるパン・お弁当仕入れ

Bridge
Co-work

株式会社 ブリッジ・コーワーク

URL <http://www.bridge-co-work.co.jp> MAIL info@bridge-co-work.co.jp

売

日配品業者（食品メーカー）紹介サービス

私たちは、お客様の満足度の高い「弁当」「パン」他 こだわりの日配品のネットワークづくりをしています。

仕入担当者の「便利な御用聞き」として大手商品とはひと味違う商品、職人のこだわり商品のご提供に日々汗をかいています。

貴社

Bridge Co-work
ブリッジ・コワーク

— 弊社がお手伝い —

- 業者開拓・開発営業
- クレーム対応
- 共同配送
- 事務取りまとめ（システム開発・運営）
- 商品企画・アドバイス
- 衛生管理指導・アドバイス
- カロリー測定代行

等

仕入れ

差別化商品のご提供

- 1 美味しい・美味しそう（彩り）
- 2 手作り・職人が作る
- 3 こだわり（食材・製法…）



Bridge
Co-work

URL <http://www.bridge-co-work.co.jp>
MAIL info@bridge-co-work.co.jp

売 01

カロリー測定サービス | 特許機器を保有

大手弁当業者、検査・分析機関
等が保有する機械です

現物の提供を受けるだけで法定栄養価（5項目）の測定を行えます

近赤外線分光分析法を利用した世界初の食品カロリー測定器「カロリーアンサー」を保有。
現物のみで安価で栄養成分量を測定！

1 検体（=商品 or メニュー）

¥7,000（税抜）

弊社とお取引がある場合¥5,000、さらに一度に10検体以上の場合¥4,000
で測定いたします

栄養成分表示 1本(200ml)あたり

エネルギー	139	kcal
たんぱく質	6.8	g
脂 質	0.8	g
炭 水 化 物	10.0	g
ナトリウム	85	mg
カルシウム	227	mg

近赤外線光を食品に照射し、糖・脂肪・たんぱく質に吸収された光と反射された光をコンピューターで測定し、カロリーに演算処理するというしくみです。装置測定庫内に食品を、生でも加工済みでも単品でも複合でも容器に入れて、測定ボタンを押すだけで1分～3分程度で非破壊非接触でカロリーの測定ができます。更に、糖・脂肪についても測定できます。



どうしても栄養価の
表示が必須の売店
さんに！ 置きたい
商品、業者を自由に
選べます。

弊社のサービス（経営サポート）

中小企業製造業者のネットワークをつくるため、共同配送、事務処理サポート、関係法令順守サポート等を弊社で行っています

商品アドバイス & 商品企画 | 衛生管理アドバイス & 指導 | 事務システム

卸事業の事務処理サポート

独自開発したクラウドシステム

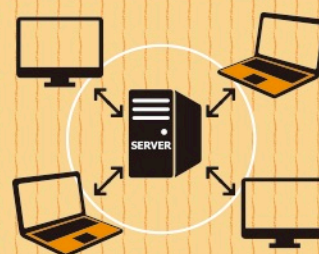
- JAN コード作成 ●食品表示ラベル作成
- 納品書から請求書までの作成をサポート

食の安心・安全に関する規制を守るためのサポート機能

- PL 保険（仕入先をサポート）
- 食品表示ラベル、カロリー測定
- 衛生管理・指導～外部検査機関と連携

独自クラウドシステム 開発保有

※クラウド…インターネット



栄養成分自動分析 装置保有



配送車保有



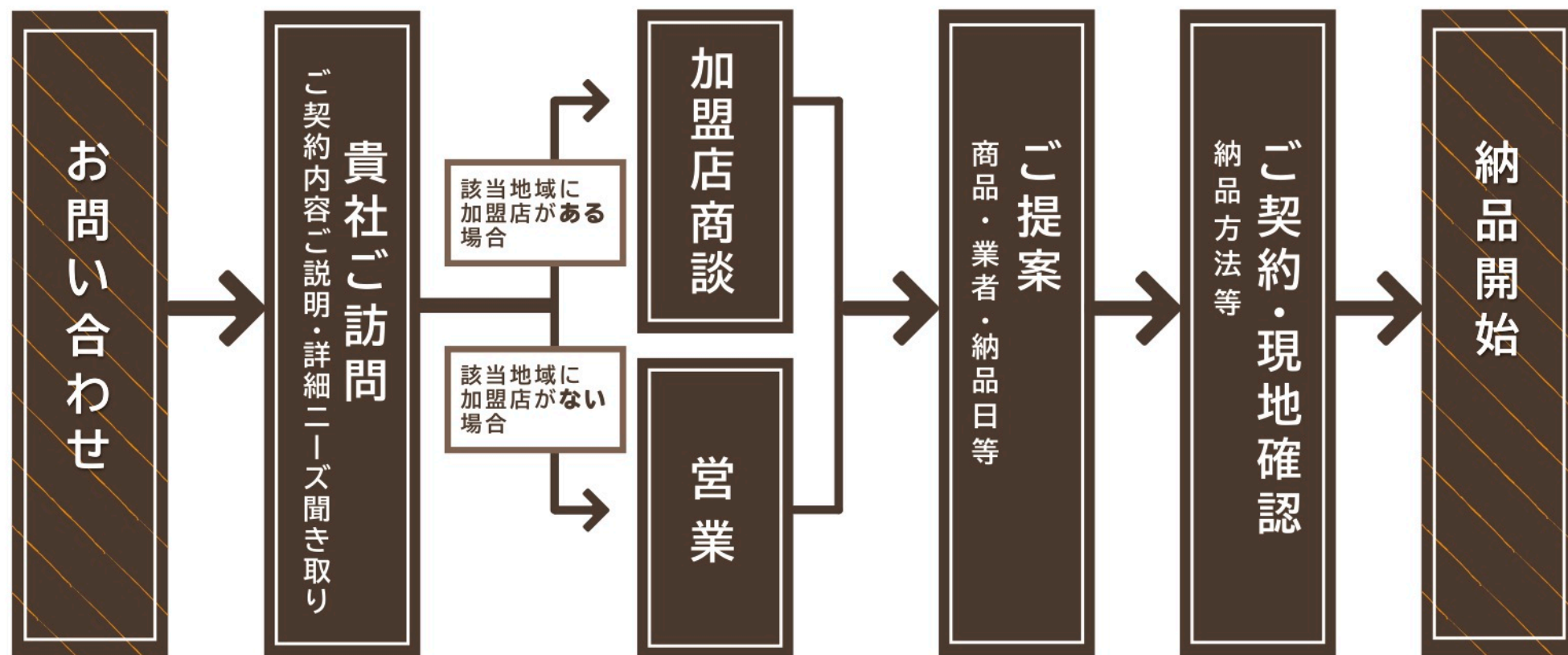
商品企画・ 商品アドバイス

売店現場のニーズを吸い上げ、商品アドバイス、企画商品（オリジナル商品）の開発も行っています

共同配送

小口配送、業者ローテーションを行うため、一部の地域で共同配送便を運営しています（順次拡大予定）

ご依頼からの流れ



お取引引きのメリットとデメリット

メリット

1 失敗するかもしれない商品・業者でも取引可能

貴社が直接業者と取引をしないので、一度の取引を始めても容易に取引中止が可能。売れるかどうかに不安がある商品でも取引が可能です。

2 お客様の要望の多い商品を仕入れられる

人気のある商品、売れる商品を絶えず探しては開拓しています。

3 自社で業者開拓をしなくて済む（開発に要する労力とコスト不要）

自社で業者を探し、交渉し、製造現場の確認等を行う手間が不要になります。

4 食の安心・安全上不可欠な法令順守体制を弊社がサポート

食品表示ラベル、カロリー表示（必須の場合）、製造場所の衛生管理体制等、中小企業が苦手な部分をサポートします。

デメリット

1 業者と直接取引するより取引条件が悪くなるのではないかな？

直接お取引引きを行う条件と同等の条件で各加盟店と商談していますので、取引条件が悪くなるとは限りません。

2 商品クレームがあった時の対応ができないのではないかな？

卸業者もカバーした PL 保険に加入しています。またクレームが発生した場合の対応は、弊社が先頭にたって行いますので貴社宛の報告書、必要な場合の検査機構での調査報告書等々弊社が作成・提出いたします。もちろん、改善指導も行います。

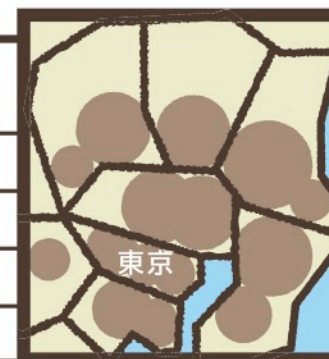
3 仕入代金の支払でトラブルに巻き込まれるリスクがあるが？

弊社は貴社からの代金入金と加盟店への支払日を月末で揃えています。立替を行わないようにしており、頂戴できた収入の範囲内で経費を支出する資金管理をして弊社の倒産リスクを極力抑えています。

現在の活動地域

提供実績のある地域 ※必ずしも即提供可能ではありません

手作り弁当	埼玉県	本庄市、深谷市、熊谷市、小川町、さいたま市、蕨市、鳩ヶ谷市、川口市、戸田市、和光市、朝霞市、志木市、新座市、富士見市、川越市、ふじみ野市、狭山市、所沢市、三郷市、八潮市、吉川市
	東京都	北区、板橋区、豊島区、文京区、葛飾区、台東区、江東区、江戸川区、新宿区、中野区、杉並区、渋谷区、港区、中央区、品川区、大田区、町田市、八王子市、立川市、府中市、調布市、西東京市、東久留米市、東村山市
	神奈川県	川崎市東部、横浜市東部、相模原市、平塚市、海老名市、茅ヶ崎市、藤沢市、横須賀市、三浦市
	千葉県	市川市、船橋市、松戸市、流山市、柏市、我孫子市、野田市、千葉市、市原市
	山梨県	甲府市
	群馬県	前橋市
手作りパン	埼玉県	白岡市、蓮田市、久喜市、さいたま市、川口市、戸田市、和光市、朝霞市
	東京都	板橋区、北区、新宿区、中央区、港区、大田区
	神奈川県	横浜市東部、川崎市東部
	千葉県	市川市、船橋市、鎌ヶ谷市、松戸市、習志野市
	山梨県	甲府市



「現在の活動重点地域（ ）」※現在取り扱いのない地域でも、ご要望により順次業者を開発しています。

特徴のある商品・売れる商品例

女性に人気のあるお弁当



飽きのこないお弁当



専門店のカレー



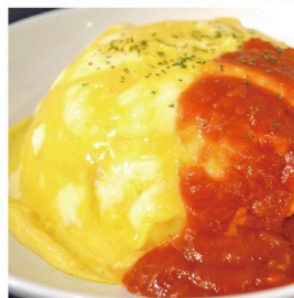
本格中華



韓国料理



オムライス専門店



ヘルシーで
野菜たっぷり系



手作りパン・スイーツ



会議弁当・ケータリング(ご注文弁当)

配達可能地域、時間に制約があります

舟盛りのケータリング



ケータリング



注文弁当



通常容器から紙箱までお値段に応じたものを承れます

会社概要

現在約100カ所の売店にお弁当、パン、お菓子、乳製品を卸しています。
お取引するお弁当屋さん、パン屋さんは、約53カ所です。

おいしいものを丹精込めて作る職人達の「ほんもの」は、一口食べると、やはり違います。そんな「おいしいもの」ですが、専門店以外の売店ではあまり見たことがありません。
どうしてそうなのか？もっと身近な売店で販売できないのだろうか？
これまでいろいろな制約の中提供出来なかった場所に、おいしいものをお届けする仕組みを作り、多くの方に喜んで頂けたらどんなに嬉しいことか。
私は、ほんものを作るプロフェッショナルと、身近な売店を繋ぐ仕事にやりがいを感じています。作り手と売り手を繋ぎ、お客様の笑顔を作る仕事。
私がやりたかった仕事です。

代表 笹川直樹

代表者経歴

昭和61年3月 立教大学卒
昭和61年4月 ㈱大信販（現アプラス）入社
※勤続21年
本部10年（経営企画、事業企画）
現場11年（営業他）
平成19年3月 株主変更（UFJ銀行⇒新生銀行）を機に
ベンチャー企業（在宅リハビリマッサージ
のFC）へ転身
その後 特殊プラスチック（鮮度保持効果）
のベンチャー企業にて商品開発部長を
経験し食品分野と関わりを持つ
平成21年5月 事業開発部長の木村氏と出会い、売店
向けの手作り弁当卸の事業化に奔走
平成23年2月 法人設立、代表取締役就任

事業開発部長：木村 賢一

平成2年よりシダックスC&V㈱（現シダックスアイ）にて病院
売店の営業開発と運営に16年携わる。ジエフビイエンタープ
ライズ㈱にて病院内売店向けの弁当卸（取次）業務を経験。



経営理念

中小企業の作り手のほんものを、コンビニ、百貨店、スーパー等のいわゆる
大手流通網とは違う販売チャンネルに販売することで新しい流通チャンネル
を創り出す。そのために、絶えず、

- ほんものの商品を探す努力をする。
- 新しい販売チャンネルを見つける行動を取る。

私たちは『中小企業と中小企業をつなぐ架け橋として一生懸命働く』この仕事
で、一人でも多くの人に笑顔を与えられたらと願ってやみません。

企業概要

会社名 株式会社 Bridge Co-work
ブリッジコワーク
所在地 351-0036 埼玉県朝霞市北原2丁目
11番14号 B302
TEL 048-423-0020
FAX 048-423-0021
設立 2011年2月22日
資本金 3,000,000円
代表者 笹川 直樹
直近売上高 361百万円（平成27年度）決済7月
保有資産 BCW販売管理システム（独自クラウドシステム）
共同配送車（3台）※都内

事業内容

病院内、企業内売店
向け食品の卸販売～
手づくり弁当、パン、
お菓子

※コンビニとはひと味
違う商品

沿革

平成22年5月 病院売店向け手作り弁当の卸事業に着手
平成23年2月 事業化に目処が立ち、法人設立
平成23年3月 川口医療センターに手作り弁当の納品開始
平成23年3月 病院売店最大手㈱光洋に口座開設、㈱ジャパンビバレッジホールディングス口座開設
平成23年6月 シダックスアイ㈱に口座開設
平成23年7月 手作りパンの卸事業開始
平成25年10月 一部売店及び加盟店にて共同配送を開始（ブリッジエクスプレス）
平成25年11月 納品販売管理の独自クラウドシステム運用開始
平成26年9月 平成26年度ものづくり・商業・サービス革新補助金の補助事業として認定

Bridge
Co-work

URL <http://www.bridge-co-work.co.jp>
MAIL info@bridge-co-work.co.jp

売 08

事務サポート体制 | BCW販売管理システム

納品書作成から請求までを自社で開発したクラウドシステムで一元管理しています。取引内容はすべて電子化されていて、タイムリーなアクセスによる管理体制です。

パソコンが使える加盟店(約80%)で使用。必要なものはPCとプリンタとインターネット環境のみ。

商品は素晴らしいが事務が苦手な中小企業者を
弊社のノウハウとクラウドシステムでサポート

- ・請求書が期日通りに来ない
 - ・食品表示ラベルの内容が合っているか
 - ・伝票の間違い(日付がない、計算が違う等)
 - ・バーコードを入れられないか
 - ・字が汚い、読めない
- etc

本システムでできること

- ①食品表示ラベルの作成
- ②食品表示ラベルにバーコード表示機能有
- ③注文書作成
- ④納品書作成(請求書は弊社より期日通り発送)
- ⑤販売状況のタイムリーな把握
- ⑥販売データの分析
- ⑦PC 以外にスマホで利用可能等

弊社と取引をするだけで利用可能な仕組みです

